



استراتيجية استخدام RSS-NMR في الحقل الأخضر  
والمجال البني

## استراتيجية للحصول على كتل جديدة تم بيعها بالمزاد العلني من قبل شركات النفط الوطنية للاستكشاف المسبق باستخدام RSS-NMR في الوضع "المنفصل"

□ في الوضع "المنفصل"، تقرر شركة التنقيب والإنتاج تنفيذ عملية تقييم الكتلة المنفصلة باستخدام RSS-NMR.

□ بمجرد نشر إحدائيات الرقع المطروحة بالمزاد من قبل مؤسسة النفط الوطنية. 1. يتم توقيع عقد ما قبل الاستكشاف بين الطرفين

2. يتم العمل بنسبة 100% في مختبراتنا

3. لن يتواجد أي مشغل من شركتنا أو E&P على الأرض في البلد المعني لتجنب رفع التوقعات في البلاد.

4. تظل النتائج سرية.

5. تقرر شركة التنقيب والإنتاج ما هي المتابعة التي سيتم إجراؤها لهذا الاستكشاف المسبق عند تقديم العرض إلى

6. يجب أن تبدأ عملية RSS-NMR بعد المرحلة الرابعة من عملية البيع الشامل. (انظر الإجراء أدناه)

# Passation de marchés ouverte pour les droits pétroliers, gaziers et miniers

La transparence dans l'attribution et la gestion des droits pétroliers, gaziers et miniers peut renforcer la participation des entreprises, la concurrence et la confiance des citoyens. Ces recommandations et exemples de bonnes pratiques montrent la manière dont les gouvernements parviennent à faire évoluer les choses.



## ADOPTER UNE PERSPECTIVE GÉNÉRALE

À ceux qui connaissent mal l'ensemble des procédures légales et réglementaires et les intervenants qui supervisent l'octroi des droits sur les ressources naturelles, les informations peuvent paraître chaotiques et déconcertantes.

**1**  
Utilisation d'informations centralisées pour expliquer pleinement et clairement le système de passation de marchés.

Rassembler les informations provenant souvent de diverses sources afin d'expliquer l'ensemble des règles, procédures et intervenants et leurs corrélations.



Exemples : le site Internet Common Ground, New South Wales (Australie) ; le site Internet de Rondas Mexico, CNH (Mexique).

**2**  
Concilier les besoins en information des entreprises et des citoyens.

Mener de larges consultations pour éviter les situations où la publication des informations est principalement destinée à un groupe donné de parties prenantes.



Exemple : Initiative pour l'excellence réglementaire (Regulatory Excellence Initiative), Régulateur de l'énergie d'Alberta (Alberta Energy Regulator), (Canada)

**3**  
Communication de l'identité des décideurs.

Divulguer l'identité des décideurs responsables de chaque étape de la procédure de passation de marchés.



Exemples : zone d'accès public du site Internet de la Commission pour le gaz et le pétrole Colombie-Britannique (Canada) ; le site Internet de Rondas Mexico, CNH (Mexique).



## PLANIFICATION

Les lacunes dans la planification peuvent discréditer l'intégralité de la chaîne de passation de marchés et entraîner d'énormes pertes ultérieures.

**4**  
Publier les informations concernant les zones géographiques devant être ouvertes à l'industrie extractive et les raisons s'y attenant.

Publier les informations concernant les procédures décisionnelles quant à l'ouverture de nouvelles zones pour l'industrie extractive, ainsi que des informations claires sur les limites de ces zones.



Exemple : la Norvège.

**5**  
Conciliation entre les droits souterrains et de superficie et les besoins des utilisateurs.

Permettre à toutes les parties prenantes d'identifier et de concilier les chevauchements entre les droits souterrains et de superficie et leurs besoins.



Exemple : le site Internet Common Ground New South Wales.

**6**  
Explication publique du choix entre les diverses méthodes d'attribution et la manière dont ces méthodes s'appliquent à différentes situations.

Lorsqu'il est possible d'utiliser plusieurs types de procédures d'adjudication, clarifier l'approche d'attribution qui s'applique à une zone donnée.



Exemple : le site Internet Petroleum and Minerals, Nouvelle-Zélande.

Usage de RSS-NMR en "mode discret" pour connaître le potentiel des blocs pétrolier mis aux enchères



## ATTRIBUTION ET ADJUDICATION

Les procédures d'adjudication peuvent aller d'appels d'offres concurrentiels extrêmement visibles jusqu'à des demandes routinières et non concurrentielles. Certaines exigences de base en matière de transparence restent valables dans tous les cas.

**7**  
Communication diligente de la procédure d'attribution.

S'assurer que les communications sont diligentes, claires et visent les parties prenantes locales, et pas uniquement la presse commerciale internationale.



Exemple : CNH (Mexique).

**8**  
Publication des règles du jeu.

Publier l'ensemble des règles de procédure, y compris les échéanciers, les exigences en matière de soumission, et les critères d'évaluation des entreprises.



Exemples : le site Internet des permis miniers, Nouvelle-Zélande ; le site Internet de Rondas Colombia 2014, ANH (Colombie) ; le portail d'information pétrolière de la Norvège.

**9**  
Déclaration d'intérêt des parties.

Publier les noms de toutes les entreprises faisant une demande pour un droit, accompagnés d'informations sur les propriétaires réels. Utiliser ces informations pour présélectionner les candidats en évitant les risques de conflits d'intérêts et de corruption.



Exemples : la Sierra Leone ; le Liban.

**10**  
Publication des contacts des régulateurs avec les entreprises soumissionnaires.

Publication des contacts des régulateurs avec les entreprises soumissionnaires, ainsi que toutes les demandes et clarifications associées.



Exemples : le site Internet de Rondas Colombia 2014, ANH (Colombie) ; le site Internet de Rondas Mexico, CNH (Mexique).

**11**  
Conduite et publication de procédures consultatives avec les communautés.

Publier des informations sur les procédures consultatives avec les communautés concernant l'adjudication des droits.



Exemples : Northern Territory, Australie ; les Philippines ; le Pérou ; le Chili.

**12**  
Publication des résultats des attributions.

Publier les détails fondamentaux concernant l'adjudication, idéalement accompagnés d'informations justifiant les raisons et la manière dont certaines décisions ont été prises.



Exemples : la Zambie ; CNH (Mexique) ; Alberta Energy Regulator.



## LE CONTRAT

La transparence des contrats, licences ou permis est essentielle, car ces documents définissent les conditions générales associées au droit d'exploration ou d'exploitation des ressources naturelles.

**13**  
Publication des contrats.

Pour chaque projet, publier l'intégralité du texte du contrat principal, ainsi que des annexes et avenants et les rapprocher des autres accords, permis, approbations et études associés.



Exemples : le site Internet de Rondas Mexico, CNH (Mexique) ; les Philippines ; la Sierra Leone ; la RDC ; la Guinée ; la Mongolie.



## MISE EN ŒUVRE

La publication d'informations sur la mise en œuvre ventilées pour chaque projet extractif est nécessaire pour être en mesure d'examiner le respect des règles par le gouvernement et l'entreprise.

**14**  
Publication des investissements, de la production et des réserves.

Publier régulièrement des informations mises à jour concernant les réserves, les investissements, l'exploration et la production de chaque projet.



Exemple : « Factpages » de la Direction norvégienne des hydrocarbures.

**15**  
Publication des revenus et des profits.

Rendre public les informations concernant chaque projet conformément aux exigences de l'ITIE, idéalement, incorporés directement dans les systèmes gouvernementaux plutôt que dans des rapports à part, avec les flux de paiements et de profits ventilés aux niveaux les plus pertinents pour les citoyens.



Exemple : le répertoire en ligne de GoSL, Sierra Leone.

**16**  
Suivi et publication du respect des conditions des contrats.

Publier les résultats commerciaux, sociaux et environnementaux de chaque projet et les comparer aux règles fixées pour ce projet afin de surveiller le respect des conditions.



Exemples : Alberta Energy Regulator ; CNH, Mexique.

# استراتيجية استخدام الأدوات الجديدة البرية أو البحرية في جرينفيلد

الاستكشاف المسبق للمنطقة (البرية أو البحرية) بواسطة RSS-NMR الذي يوفر

1. وضع علامات على الخزانات وآفاقها بالإضافة إلى الإشارة إلى تقليل المساحة السطحية المراد استكشافها ميدانياً.  
أحجام.

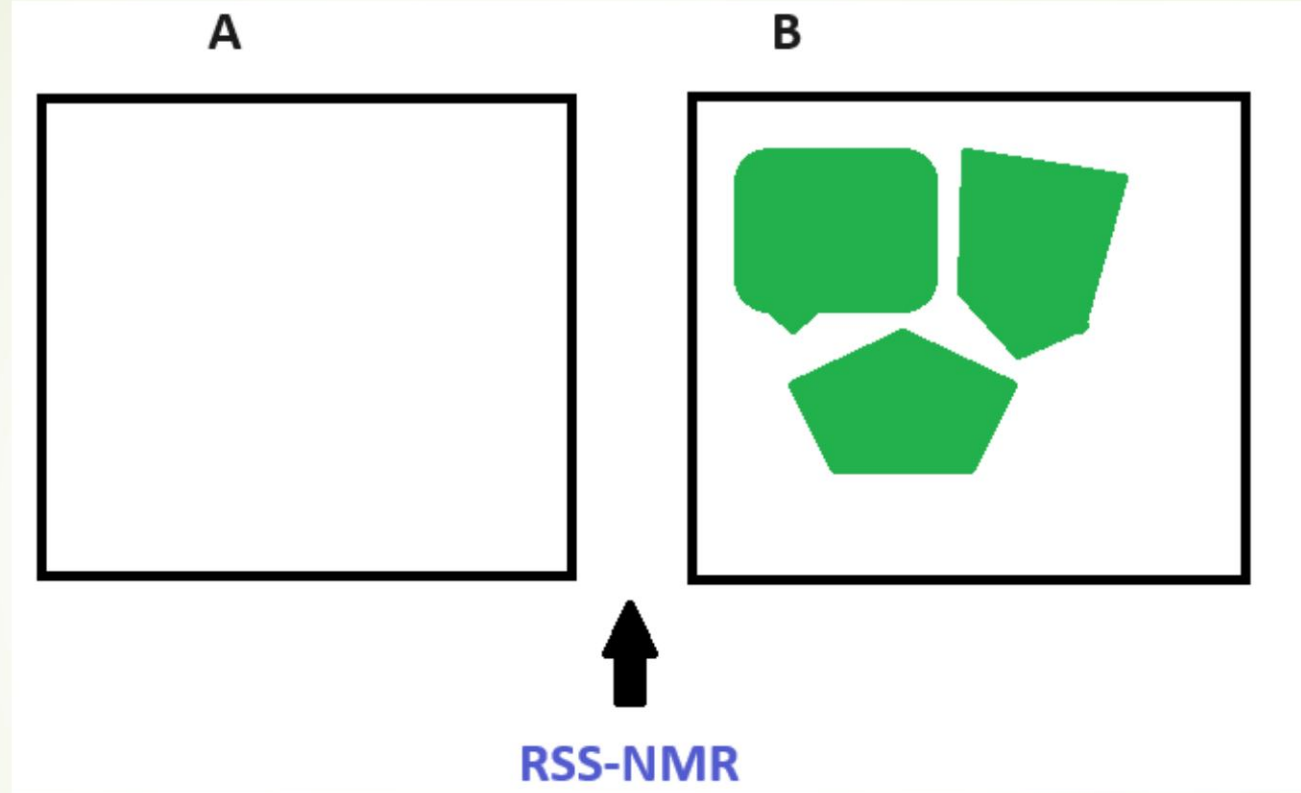
نتيجة لذلك، يحث RSS-NMR على استخدام الأنظمة الزلزالية الحديثة والمعيارية (OBN) أو (Stryde Nodes) عن طريق إزالة الزلازل التقليدية القديمة (2D / 3D) على الكتلة بأكملها

إما أنظمة , في هذا المجال يمكننا تطبيق إما RSS-NMR PHASE 2 العقد (OBN، Stryde، وغيرها)

العواقب: تخفيض تكاليف الاستكشاف الإجمالية عن طريق اختيار المناطق التي لديها أدلة قوية على وجود الهيدروكربونات  
باستخدام RSS-NMR

, في القطعة "Hs21" مساحتها 2كم1000 أو 2كم1000

"بهتز" في مجمله الإنتاج بإجراء مسح زلزالي ثنائي الأبعاد وثلاثي الأبعاد، فسيكون ذلك كذلك



قررت شركة التنقيب والإنتاج إجراء استكشاف مسبق للكتلة Hs21 باستخدام RSS-NMR

ب بعد الاستكشاف المسبق للبلوك "HS21" باستخدام RSS-NMR، تم تقليل المساحة ذات المؤشرات الهيدروكربونية الخطيرة إلى 389 كم2. توفير 60% دون النظر إلى الوضع الزلزالي (2D، 3D، OBN، العقد). (stryde) سيتم إجراء هذه الزلازل كتلة تلو الأخرى مظلة.

# استراتيجية استخدام الأدوات الجديدة

## البرية أو البحرية في براونفيلد

إعادة استكشاف الكتلة (البرية أو البحرية) بواسطة RSS-NMR، تستمر الكتلة في الإنتاج خلال هذا الوقت. وضع علامات على الخزانات الجديدة وأعماقها ودلالاتها

مجلات. نحن نسلط الضوء على مساحة سطحية جديدة لاستكشافها. سنكون قادرين على تعديل نموذج التشغيل لأننا سنأخذ في الاعتبار اكتشافاته الجديدة على الكتلة الناضجة

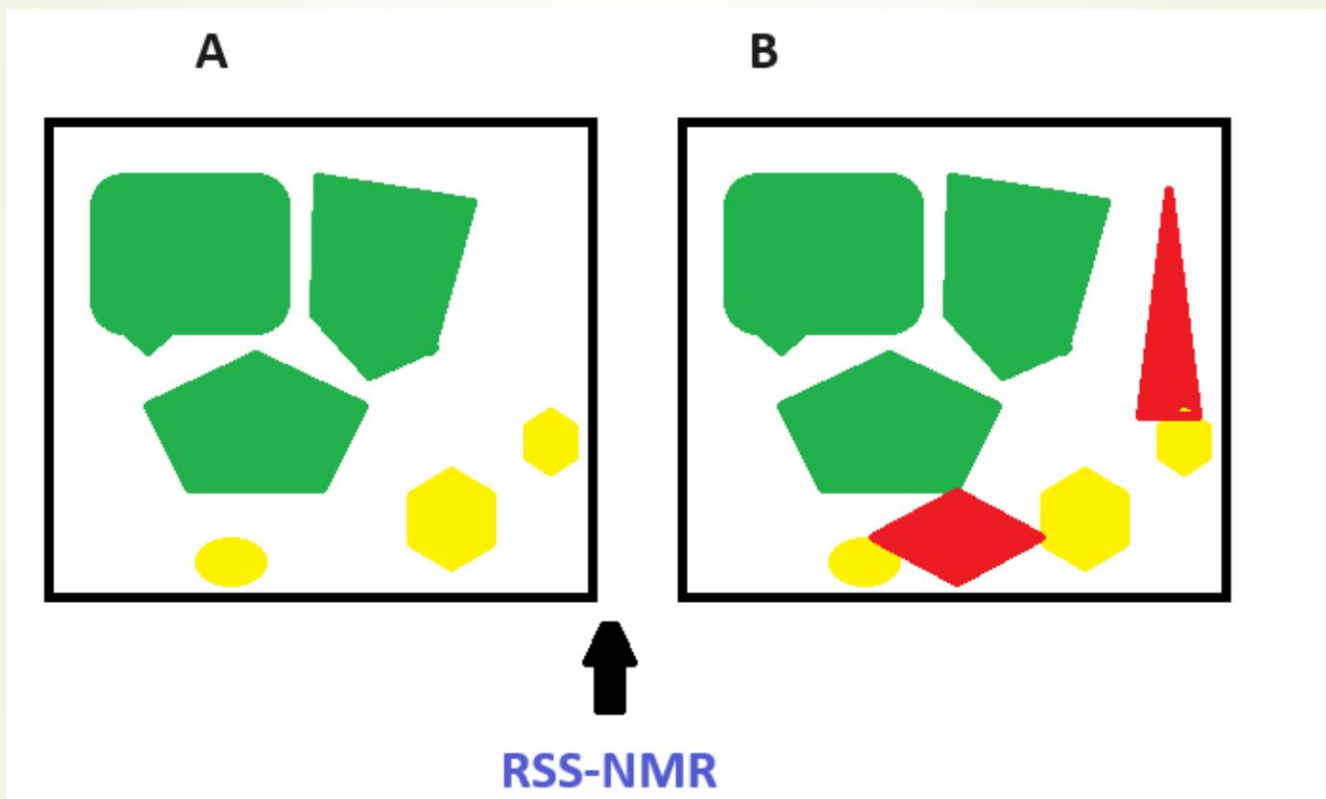
العواقب: استخدام أنظمة زلزالية أكثر موثوقية وأنظمة زلزالية أكثر تقليدية على الكتلة بأكملها

نظام العقدة

RSS-NMR المرحلة 2

العواقب: تخفيض تكاليف الاستكشاف من خلال اختيار المناطق التي تظهر مؤشرات قوية على وجود المواد الهيدروكربونية، ووضعها في الإنتاج وتعديل نظام الإنتاج

أ- في السبعينيات، أتاح التنقيب الأول للبلوك BX-56 إمكانية وضع 3 في الإنتاج الخزانات الرئيسية (الخضراء) التي انخفض إنتاجها والخزانات الثلاثة الطرفية (الصفراء) التي لا يمكن إدخالها في الإنتاج لأسباب اقتصادية. لدينا إنتاج 7500 برميل يوميا.



ب- بفضل RSS-NMR ودون توقف الإنتاج لمدة دقيقة، قمنا بتسليط الضوء على الخزانات الجديدة التي تشكل أيضًا كلاً قابلاً للاستغلال مع الخزانات الطرفية في السبعينيات، لدينا الآن إنتاج يبلغ 14891 برميلاً.

## استخدامات أخرى لـ RSS-NMR

• دراسة الكتل التنافسية لفهم إمكاناتها  
حالة الفداء

• دراسات الكتل التي ستطرح للبيع ودراسة الإمكانيات المحيطة بها لإعادة تطويرها • تحسين الإنتاج  
بطلب الكتل البكر

جديد

• أن يكون هناك اتساق في الإنتاج من خلال استراتيجية  
إقليمي

• الإنتاج الذي يبرر الاستثمارات الضخمة مثل خطوط الأنابيب ومحطات البنية التحتية المدنية.